



Kurzdarstellung

„Cash Flow Point“

- ***Umfangreiche Vorteile für Kunden***
- ***großartige Geschäftsmöglichkeit***



Das Ziel des Cash Flow Point

***Der Cash Flow Point hilft interessierten Menschen,
ihre finanzielle Situation zu verbessern.***

***Das Konzept wurde so gestaltet,
dass alle Kunden und Partner erfolgreich werden
(nicht nur talentierte Verkäufer).***



Realisierung des Ziels

Dienstleistungen für Kunden

- Reduzierung der Ausgaben
 - Zahlung von Einkaufsboni
 - Treuebonusprogramm für Kunden
- (CFP - Dienstleistungspaket)**

Einkommen für selbständige Partner

- Verkaufs- und Kundenbetreuungsbonus
 - Teambonus aus den Gesamtumsätzen
 - Treuebonusprogramm für Geschäftspartner
- (CFP - Geschäftsmöglichkeit)**



Unsere Dienstleistungen = Ihre Kundenvorteile

Leistung 1: *Vermittlung günstiger Einkaufsmöglichkeiten*

Beispiel 1: *Öko-Strom und Öko-Gas
- zu günstigen Konditionen*

- Vertragsabschluss ohne Bonitätsprüfung

- keine Vorauszahlung

- 6 Monate Preisgarantie

*- jährliche Spende in Höhe von 15,- €
an eine Organisation Ihrer Wahl*

CFP-Vorteil: *25,- € Einkaufsbonus (netto)
einmalig nach Vertragsabschluss*



Unsere Dienstleistungen = Ihre Kundenvorteile

Leistung 1: *Vermittlung günstiger Einkaufsmöglichkeiten*

Beispiel 2: *erhebliche Energieeinsparungen
bei Öl- und Gasheizungen*

- *preisgünstige Nachrüsttechnologie*
- *in Feldversuchen über 20 % Einsparung belegt*
- *persönliche Beratung*
- *Lieferung in alle Länder*

CFP-Vorteil: *15 % Einkaufsbonus auf die Umrüstkosten*



Unsere Dienstleistungen = Ihre Kundenvorteile

Leistung 1: Vermittlung günstiger Einkaufsmöglichkeiten

Beispiel 3: günstig mobil telefonieren und surfen
- Premiumangebot mit kostenfreier Hotline
- Vertragsabschluss ohne Bonitätsprüfung
- keine Vertragslaufzeit, kein Mindestumsatz
- keine Grundgebühr, keine Kostenfallen
- Flats jederzeit dazu- oder abwählen

Kundenbonus des Partners: bis zu 293,- € Auszahlung monatlich
(ohne werbliches Zutun)

CFP-Vorteile: 5,- € einmalig nach Vertragsabschluss
10,- € monatlich bei Allnet-Flat
6 % auf die lfd. Umsätze (Basis = Bewertungspunkte)



Unsere Dienstleistungen = Ihre Kundenvorteile

Leistung 1: *Vermittlung günstiger Einkaufsmöglichkeiten*

Beispiel 4: *günstige Online-Einkäufe beim GK-Vertrieb*

- Umfangreiches Sortiment rund um Haushalt, Garten, Ernährung, Körperpflege und vieles mehr*
- über 450 Artikel im Angebot, wird ständig erweitert*
- kostenlose Registration*
- kein Mindestumsatz*
- ab 50,- € frei Haus*

CFP-Vorteil: *12 % Einkaufsbonus auf alle Einkäufe*



Unsere Dienstleistungen = Ihre Kundenvorteile

Leistung 1: *Vermittlung günstiger Einkaufsmöglichkeiten*

Beispiel 5: *individuell gefertigter Schmuck
mit echten Edelsteinen und Edelmetallen*

- *für jeden Geldbeutel*
- *persönliche Beratung*
- *individuelle Auswahl der Steine und des Metalls*
- *individuelle Entwicklung des Design*
- *Lieferung weltweit*

CFP-Vorteil: *15 % Einkaufsbonus
auf alle Anfertigungen und Einkäufe*

Unsere Dienstleistungen = Ihre Kundenvorteile

Leistung 2:
monatliches CFP-Magazin
mit Hilfen zur Gestaltung
eines selbstbestimmten Lebensstils

Inhalte:

- **Stärkung des Selbstwertgefühls**
- **Nutzung der Evolutionsgesetze**
- **Verbesserung der Selbst-Organisation**
- **Steigerung des Einkommens**

CFP Oktober 2011 - 1. Jahrgang - Ausgabe 1
CASH FLOW POINT **Magazin**

Der Punkt, der Wohlstand bringt!

Thema dieser Ausgabe

- Cash Flow Point - die Chance auf eine bessere finanzielle Zukunft S. 1
- Das innere Vermögen S. 2
- Du bist, was Du denkst!
- ... wenn Dein Herz brennt... S. 3
- Erfolg... was ist das? S. 4
- Geld = Freund oder Feind?

CFP - die Chance auf eine bessere finanzielle Zukunft

Sehr viele Menschen sind zufrieden mit ihrer finanziellen Situation. Sehr viele Menschen fürchten, ihren gewohnten Lebensstandard im Alter zu verlieren. Die meisten dieser Menschen haben aber bisher keinen Weg gefunden, diese Situation für sich zu verbessern. Im Beruf sind keine wesentlichen Aufstiegsmöglichkeiten gegeben, sofern überhaupt ein Arbeitsplan vorhanden ist. Und viele Versuche, mit Zusatzjobs oder selbständigen Tätigkeiten ein gutes, dauerhaftes Einkommen oder Zusatzverdiensten aufzubauen, sind zu kraftraubend, zu zeitaufwendig oder gescheitert.

Das ist der Hintergrund, vor dem die Zielsetzung und das Konzept von Cash Flow Point (CFP) entwickelt wurden. CFP wurde ins Leben gerufen, um allen daran interessierten Menschen zu helfen, dauerhaft ihre finanzielle Situation zu verbessern. Dazu wurden zwei Leistungsbereiche geschaffen, die sich gegenseitig unterstützen und fördern. CFP bietet vielfältige Möglichkeiten, beim Einkauf Geld zu sparen, ohne die Ansprüche senken zu müssen. Dazu schließt CFP

Kooperationsvereinbarungen mit Lieferanten von Dienstleistungen und Waren des täglichen Bedarfs. Im Rahmen dieser Vereinbarungen können CFP-Kunden ihren Bedarf zu günstigen Konditionen decken und erhalten von CFP zusätzlich noch Rabatte, die monatlich ausgezahlt werden.

Durch das einzigartige CFP-Bonuskonzept können Menschen ein zusätzliches Einkommen gewinnen. Dieses Bonuskonzept ermöglicht Personen, die eine neue oder zusätzliche Aufgabe suchen, sich ein überdurchschnittliches und vor allem dauerhaftes Einkommen aufzubauen.

Aber auch Menschen, die bereits voll ausgelastet sind oder eine Engpassbottleneck nicht auflösen möchten, können allein durch langfristige Kundentreue ein Zusatz Einkommen auf Lebenszeit gewinnen. Ohne eigene Aktivität, also allein im Wege der Kundentreue macht das CFP-Bonuskonzept monatliche Bonuszahlungen von bis zu 430,- € möglich. Um ihre Ziele zu erreichen, können die CFP-Kunden folgende Leistungen nutzen:

- **Leistung 1:** *Einsparungen durch günstigen Einkauf*
- **Leistung 2:** *CFP-Magazin monatlich*
- **Leistung 3:** *Online-Präsentationen und -Schulungen*
- **Leistung 4:** *Persönliche Beratung und Coaching*
- **Leistung 5:** *Online-Informations- und -Arbeitsmittel*
- **Leistung 6:** *Neues oder zusätzliches Einkommen*

START
Schnell starten und nicht noch lange warten...

Genau so sehen wir es mit der „CFP-Idee“ und natürlich mit diesem Magazin auch. Die Geburt war nicht einfach, und wie im normalen Leben, kommen danach erst die großen Herausforderungen. ...und wir haben ja schließlich auch unsere Ansprüche.

Wir wollen uns ständig weiter verbessern und natürlich auch umfangsrig erweitern, sodass es letztendlich nicht lange bei diesen 4 Seiten bleiben wird. Vielleicht werden es irgendwann sogar einmal 40 Seiten...

Helfen Sie doch einfach mit! Wir freuen uns über jeden Mit-„Macher“, aber keine Motzer!



Unsere Dienstleistungen = Ihre Kundenvorteile

Leistung 3: *persönliche Hilfe und Unterstützung der CFP-Kunden
(Beratung und Coaching) (befindet sich im Aufbau)*

Inhalte: *kostenfreie und unverbindliche Erst-Beratung*
offen für alle Lebens- und Berufsbereiche
Berater und Coaches diverser Fachbereiche



Unsere Dienstleistungen = Ihre Kundenvorteile

Leistung 4:

Online-Präsentationen (Webinars)

- jeden Dienstag 19.00 Uhr
- jeden Donnerstag 19.00 Uhr
- jeden Samstag 16.00 Uhr

Inhalte:

- Präsentation des CFP-Angebotes (ca. 30 Minuten)

- anschließend:

Basis-Schulung (Wissen und Können steigern)

dienstags: „Die optimale CFP-Strategie“

donnerstags: „Das CFP-Bonusprogramm“

samstags: „Das CFP-Arbeitskonzept“



Unsere Dienstleistungen = Ihre Kundenvorteile

Leistung 5: *regelmäßige Newsletter*

Inhalte:

- *Sonderangebote der Kooperationspartner*
- *Beschreibung der erklärungsbedürftigen Angebote*
- *Erläuterungen des CFP-Systems
und des Treuebonus-Plans*
- *Einladungen zu Webinars und Schulungen*
- *Aktuelles rund um CFP*



Unsere Dienstleistungen = Ihre Kundenvorteile

Leistung 6: **Treuebonus für Kunden (ohne eigene Arbeit)**

Der Treuebonus entsteht durch Beteiligung an Umsätzen von Kunden, die sich nach dem eigenen Start registrieren.

Der Treuebonusplan für Kunden

Ebene 1 = 10 Positionen á 3,- € = 30,- € monatlich

Ebene 2 = 100 Positionen á 1,- € = 100,- € monatlich

Ebene 3 = 300 Positionen á 1,- € = 300,- € monatlich

Gesamt = 410 Positionen = maximal 430,- € monatlich



Unsere Dienstleistungen = Ihre Kundenvorteile

Leistung 7: *persönliches Online-Backoffice für Kunden*

Bereiche:

- *Übersicht über die Entwicklung des Treuebonus*
- *Zugang zu den rabattierten Einkaufsmöglichkeiten*
- *Möglichkeit zum Ändern der persönlichen Daten*
- *Möglichkeit zum Registrieren von Bekannten*
- *Sammlung allgemeiner
und persönlicher Dokumente*
- *Impressum und Allgemeine Geschäftsbedingungen*



Zusammenfassung der Dienstleistungen

- Leistung 1:** *Einsparungen durch günstigen Einkauf*
- Leistung 2:** *monatliches CFP-Magazin exklusiv für CFP-Kunden*
- Leistung 3:** *kostenlose Erstberatung bei diversen Fragen*
- Leistung 4:** *Online-Präsentationen und -Schulungen*
- Leistung 5:** *regelmäßige Unterstützung durch Newsletter*
- Leistung 6:** *Kunden-Treuebonus bis zu 430,- € monatlich*
- Leistung 7:** *persönliches Online-Backoffice*

Was wäre Ihrer Meinung nach ein angemessener Preis dafür ?



**Unser Preis für das
gesamte Leistungspaket**

30,- € pro Monat

inkl. 19 % MwSt.

(ab Januar 2012)



**Unser Preis für das
gesamte Leistungspaket**

Bei Einstieg bis zum 31. Dezember 2011

gilt für das gesamte Jahr 2012 noch der alte Preis =

27,- € pro Monat

inkl. 19 % MwSt.



CFP-Angebot quasi zum Nulltarif

**Den Preis für das komplette Dienstleistungspaket
und noch mehr können Sie
bei konsequenter Nutzung der CFP-Einkaufsboni
Monat für Monat einsparen.**

**Alle weiteren Vorteile,
insbesondere auch die Beteiligung
am CFP - Treuebonus,
stehen Ihnen dann quasi gratis zur Verfügung.**



Registrierung und Aktivierung

- **Registrierung über die Registrierungsseite
des Ansprechpartners**
- **Registrierungsgebühr für Kunden = 0,00 €**
- **Aktivierung des Accounts durch erste Zahlung
des Kaufpreises für das Monatspaket**



Die CFP - Geschäftsmöglichkeit

Angebot einer selbständigen Geschäftsmöglichkeit

- alle Kundenleistungen

zusätzlich:

- Online-Backoffice mit detaillierten Infos über das Geschäft*
- professionelle Online-Arbeitshilfen*
- Verkaufsbonus auf den Erst-Umsatz neuer Kunden/Partner*
- Kundenbetreuungsbonus auf alle Folgeumsätze*
- Teambonus mit unbegrenzter Verdienstmöglichkeit*
- Treuebonus bis maximal 5.230,- € brutto*

(Gesamtausschüttung bis zu 80 % des Umsatzes)



Die CFP - Geschäftsmöglichkeit

Der Verkaufsbonus

*(Bonus auf die erste Zahlung für ein Monatspaket
oder eine Geschäftspartner-Lizenz der persönlichen
Kunden und Partner)*

*- Auszahlung mit der Bonusabrechnung
am 6. des Folgemonats*

- Bonushöhe = 21,- € brutto (17,65 € netto)



Die CFP - Geschäftsmöglichkeit

Der Kundenbetreuungsbonus

*(Bonus auf alle Folgeumsätze der persönlichen Kunden
und Partner*

- monatlicher Bonus pro Kunden und Partner =

1,- € brutto (0,84 € netto)



Die CFP - Geschäftsmöglichkeit

Der Teambonus

(Beteiligung am Gesamtumsatz von CFP,

Bonus aus den Pools im Verhältnis der Teampunkte)

<u>Status</u>	<u>Pool</u>	<u>Qualifikation</u>
<u>Silber-Partner</u>	<u>Silber-Pool</u>	<u>12 Teampunkte</u>
<u>Gold-Partner</u>	<u>Gold-Pool</u>	<u>20 Teampunkte</u>
<u>Rubin-Partner</u>	<u>Rubin-Pool</u>	<u>50 Teampunkte</u>
<u>Diamant-Partner</u>	<u>Diamant-Pool</u>	<u>100 Teampunkte</u>
<u>Doppel-D.-Partner</u>	<u>Doppel-D.-Pool</u>	<u>200 Teampunkte</u>
<u>Dreifach-D.-Partner</u>	<u>Dreifach-D.-Pool</u>	<u>300 Teampunkte</u>
<u>Präsident-Partner</u>	<u>Präsident-Pool</u>	<u>500 Teampunkte</u>



Die CFP - Geschäftsmöglichkeit

Der Teambonus

(Höherqualifizierte Partner nehmen mit ihren Teampunkten auch an den niedrigeren Pools teil)

<u>Pool</u>	<u>Inhalt</u>	<u>Aufteilung</u>
<u>Silber-Pool</u>	<u>4 € pro CFP-Kd</u>	<u>nach Teampunkten</u>
<u>Gold-Pool</u>	<u>3 € pro CFP-Kd</u>	<u>nach Teampunkten</u>
<u>Rubin-Pool</u>	<u>2 € pro CFP-Kd</u>	<u>nach Teampunkten</u>
<u>Diamant-Pool</u>	<u>1 € pro CFP-Kd</u>	<u>nach Teampunkten</u>
<u>Doppel-D.-Pool</u>	<u>1 € pro CFP-Kd</u>	<u>nach Teampunkten</u>
<u>Dreifach-D.-Pool</u>	<u>1 € pro CFP-Kd</u>	<u>nach Teampunkten</u>
<u>Präsident-Pool</u>	<u>1 € pro CFP-Kd</u>	<u>nach Teampunkten</u>



Ermittlung der Teampunkte - 1 -

Die Teampunkte werden aus dem Volumen von 12 Ebenen in der Tiefe der eigenen Organisation ermittelt:

<u>Ebene 1</u>	<u>=</u>	<u>jeder aktive Kunde</u>	<u>=</u>	<u>1 Volumenpunkt</u>
<u>Ebene 2</u>	<u>=</u>	<u>jeder aktive Kundn</u>	<u>=</u>	<u>1/2 Volumenpunkt</u>
<u>Ebene 3</u>	<u>=</u>	<u>jeder aktive Kunde</u>	<u>=</u>	<u>1/3 Volumenpunkt</u>
<u>Ebene 4</u>	<u>=</u>	<u>jeder aktive Kunde</u>	<u>=</u>	<u>1/4 Volumenpunkt</u>
<u>Ebene 5</u>	<u>=</u>	<u>jeder aktive Kunde</u>	<u>=</u>	<u>1/5 Volumenpunkt</u>
<u>Ebene 6</u>	<u>=</u>	<u>jeder aktive Kunde</u>	<u>=</u>	<u>1/6 Volumenpunkt</u>
<u>Ebene 7</u>	<u>=</u>	<u>jeder aktive Kunde</u>	<u>=</u>	<u>1/7 Volumenpunkt</u>
<u>Ebene 8</u>	<u>=</u>	<u>jeder aktive Kunde</u>	<u>=</u>	<u>1/8 Volumenpunkt</u>
<u>Ebene 9</u>	<u>=</u>	<u>jeder aktive Kunde</u>	<u>=</u>	<u>1/9 Volumenpunkt</u>
<u>Ebene 10</u>	<u>=</u>	<u>jeder aktive Kunde</u>	<u>=</u>	<u>1/10 Volumenpunkt</u>
<u>Ebene 11</u>	<u>=</u>	<u>jeder aktive Kunde</u>	<u>=</u>	<u>1/11 Volumenpunkt</u>
<u>Ebene 12</u>	<u>=</u>	<u>jeder aktive Kunde</u>	<u>=</u>	<u>1/12 Volumenpunkt</u>



Die CFP - Geschäftsmöglichkeit

Der Treuebonus für Geschäftspartner

(laufender Bonus aus den Umsätze nicht selbst akquirierter Kunden)

Treuebonusplan für Geschäftspartner

Ebene 1 = 10 Positionen á 3,- € = maximal 30,- € monatlich

Ebene 2 = 100 Positionen á 1,- € = maximal 100,- € monatlich

Ebene 3 = 300 Positionen á 1,- € = maximal 300,- € monatlich

Ebene 4 = 500 Positionen á 1,- € = maximal 500,- € monatlich

Ebene 5 = 700 Positionen á 1,- € = maximal 700,- € monatlich

Ebene 6 = 900 Positionen á 1,- € = maximal 900,- € monatlich

Ebene 7 = 1.200 Positionen á 1,- € = maximal 1.200,- € monatlich

Ebene 8 = 1.500 Positionen á 1,- € = maximal 1.500,- € monatlich

Gesamt = 5.210 Positionen = maximal 5.230,- € monatlich



Die CFP - Geschäftsmöglichkeit

Der Treuebonus für Geschäftspartner

Die Qualifikation für die Öffnung der Ebenen

<u>Ebene</u>	<u>Qualifikation</u>	<u>Status</u>
<u>Ebene 1</u>	<u>eigner Account aktiv</u>	<u>Partner</u>
<u>Ebene 2</u>	<u>eigner Account aktiv</u>	<u>Partner</u>
<u>Ebene 3</u>	<u>eigner Account aktiv</u>	<u>Partner</u>
<u>Ebene 4</u>	<u>1 pers. Kd und selbst aktiv</u>	<u>Partner (4)</u>
<u>Ebene 5</u>	<u>2 pers. Kd und selbst aktiv</u>	<u>Partner (5)</u>
<u>Ebene 6</u>	<u>3 pers. Kd und selbst aktiv</u>	<u>Partner (6)</u>
<u>Ebene 7</u>	<u>5 pers. Kd. und selbst aktiv</u>	<u>Bronze-Partner</u>
<u>Ebene 8</u>	<u>8 pers. Kd. und selbst aktiv</u>	<u>Bronze Plus-Partner</u>



Die CFP - Geschäftsmöglichkeit

Das Backoffice für Geschäftspartner

- alle Funktionen wie bei den Kunden

zusätzlich:

- Übersicht über die Entwicklung aller Boni*
- Übersicht über das eigene Team 12 Ebenen tief*
- Zugang zu den persönlichen Landingpages*
- Hilfen und Anregungen für den Teamaufbau*



Die CFP - Geschäftsmöglichkeit

Persönliche Landingpages

- *13 verschiedene Layouts*
= *Ansprache ausgewählter Zielgruppen*
- *hochwirksame Arbeitsmittel zum Gewinnen*
von *Interessentendaten aus Werbeaktionen*
- *die Infoanforderungen kommen per Email*
zum *werbenden Geschäftspartner*



Die CFP - Geschäftsmöglichkeit

Die Info-Seite für die Arbeit mit Interessenten

- *enorme Unterstützung
bei der Information der Interessenten*
- *führt die Interessenten in Verbindung mit den Webinars
problemlos zur Entscheidung*

Die Registrierungsseite

- *ermöglicht den Interessenten, sich selbst zu registrieren*



Die CFP - Geschäftsmöglichkeit

komplettes Sponsortool

(in Vorbereitung)

- *sammelt die Interessentenadressen aus den Landingpages*
- *Interessendatei kann manuell ergänzt werden*
- *versorgt die Interessenten regelmäßig mit Informationen und Einladungen zu den Webinars*
- *Interessentendaten werden bei Registrierung automatisch in die Kundendatei übernommen*



Die CFP - Geschäftsmöglichkeit

Die Gebühren für das CFP - Geschäft

- **Registrierungsgebühr = 20,- € brutto**
(für alle, die noch im Jahr 2011 starten = 0,- € brutto)

- **monatliche Lizenzgebühr = 30,- € brutto**
(für alle, die noch im Jahr 2011 starten =
bis Ende 2012 = 27,- € brutto)



Ihre Entscheidung ist gefragt!

**Möchten Sie als *Kunde* die CFP-Vorteile nutzen?
Dann registrieren Sie sich
auf der Registrierungsseite Ihres Ansprechpartners.**

**Möchten Sie sich als *CFP-Geschäftspartner*
ein dauerhaftes Einkommen aufbauen?
Dann registrieren Sie sich
auf der Registrierungsseite Ihres Ansprechpartners.**

**Auf jeden Fall sollten Sie sich schnell entscheiden,
denn verschenkte Zeit können Sie nie wieder zurückgewinnen!**